

# AVALIAÇÃO NACIONAL DA DISCIPLINA DE CONCEITOS E APLICAÇÕES DE TRANSFERÊNCIA DE TECNOLOGIA

## CADERNO DE QUESTÕES

1. Esta prova contém 16 (dezesesseis questões), cada uma com 5 (cinco) alternativas.
2. A duração da prova é de **2 (duas) horas**.
3. Todos os espaços em branco podem ser usados para rascunho.
4. Para cada questão existe **somente uma alternativa correta**. Será anulada a questão em que for assinalada mais de uma alternativa.
5. Assinale a alternativa que julgar correta na Folha de Respostas que lhe foi entregue com este Caderno de Questões.
6. Não deixe nenhuma questão em branco.
7. Não rasure, não amasse a Folha de Respostas.
8. Não haverá tempo suplementar para marcar as respostas.
9. O tempo mínimo de permanência em sala é de **meia hora**, após a entrega dos cadernos de questão.
10. Os dois últimos candidatos devem permanecer na sala da prova até presenciar o fechamento do envelope com as folhas de respostas.

### IMPORTANTE:

- O caderno de questões deve ser devolvido junto com a Folha de Respostas.
- O resultado desta avaliação corresponde a 50% da nota final da disciplina.
- Quanto ao preenchimento da Folha de Respostas, observe as instruções:
  - a) Preencha o nome e o seu CPF nos espaços adequados.
  - b) Assine no campo adequado da folha de respostas
  - c) Utilize APENAS caneta esferográfica de tinta preta ou azul. Não é permitido o uso de qualquer corretivo ou borrachas. O preenchimento com lápis ou caneta de outra cor anulará a questão e/ou a avaliação.
  - d) Preencha todo círculo correspondente a alternativa escolhida, conforme exemplo. Não assinale resposta com "X", o que invalida a questão.

**MODO CORRETO:** 

**MODO ERRADO:** 

**BOA AVALIAÇÃO**

1. No CANVAS, referente aos parceiros chave, é importante que a tecnologia responda algumas perguntas, assinale a **INCORRETA**.
  - a) Quem são nossos parceiros?
  - b) Quem são nossos fornecedores?
  - c) Quais são os recursos chaves mais caros?
  - d) Que recursos chaves estamos adquirindo de parceiros?
  - e) Que atividades chaves são executadas por nossos parceiros?

2. Analise os itens que possuem as aplicações dos objetivos finais de uma **avaliação de tecnologia**.

- I. Priorização de projetos de P&D
- II. Indica projetos mais promissores
- III. Análise de riscos em investimentos de P&D
- IV. Comercialização e licenciamento de tecnologias
- V. Esclarece o estágio de desenvolvimento da tecnologia

Das assertivas apresentadas:

- a) Apenas as alternativas I, III, IV estão corretas.
  - b) Apenas as alternativas I, II e V estão corretas.
  - c) Apenas as alternativas II, III e IV estão corretas.
  - d) Apenas as alternativas III, IV e V estão corretas.
  - e) Apenas alternativas II, IV e V estão corretas.
3. Considerando as etapas pelas quais perpassa uma **negociação de tecnologia**, AVALIE as alternativas apresentadas:
    - I. Definição de objetivos.
    - II. Preparação de proposta.
    - III. Avaliação da tecnologia.
    - IV. Exploração econômica.
    - V. Acordo entre as partes.

Das assertivas apresentadas:

- a) Apenas as afirmativas I e II estão presentes em uma negociação.
- b) Apenas as afirmativas I, II e III estão presentes em uma negociação.
- c) As afirmativas I, II, III, IV e V estão presentes em uma negociação.
- d) Apenas as afirmativas I, II e V estão presentes em uma negociação.
- e) Apenas a afirmativa I está presente e é relevante em uma negociação.

4. Analise as afirmações abaixo sobre a **valoração de tecnologias**, assinale a alternativa **INCORRETA**:

- a) Alto potencial valor & ambiguidade baixa: justifica-se um maior investimento no licenciamento de tecnologia.
- b) Baixo valor potencial & ambiguidade baixa: um significativo investimento analítico no licenciamento de tecnologia geralmente é injustificado.
- c) Baixo valor potencial & ambiguidade alta: a força e a complexidade da tecnologia podem ser de valor, mas não justifica um elevado esforço.
- d) Alto potencial valor & ambiguidade baixa: justifica-se um menor investimento no licenciamento de tecnologia.
- e) Alto potencial valor & ambiguidade alta: o “sweet spot”, onde os métodos tradicionais de avaliação podem ser inadequados. Contudo devido ao elevado potencial e elevado risco, estas possibilidades devem ser consideradas, mas os investimentos minimizados.

5. Analise as alternativas sobre os **Pontos Favoráveis do Fluxo de Caixa Descontado**, e assinale a **INCORRETA**:

- a) Facilidade de utilização.
- b) Boa métrica para geração de valor.
- c) Método intuitivo e pouco conhecido.
- d) Resultados precisos para empresas com fluxos de caixa constantes.
- e) Largamente utilizado por firmas de consultoria.

6. Analise as afirmações sobre os itens que fazem parte do roteiro do Plano de Negócios com base Sebrae

- I. Plano Financeiro - Avaliação Estratégia
- II. Sumário Executivo - Análise de Mercado
- III. Plano de Marketing - Fluxo de Receitas
- IV. Plano Operacional - Avaliação do Plano de Negócio
- V. Relacionamento com os Clientes - Construção de Negócio

Das alternativas apresentadas qual a **CORRETA**:

- a) Apenas as alternativas I e II, IV estão corretas;
- b) Apenas as alternativas I, II e V estão corretas;
- c) Apenas as alternativas I, III e IV estão corretas;
- d) Apenas as alternativas II, III e IV estão corretas;
- e) Apenas alternativas III, IV, V estão corretas.

7. Analise as afirmações sobre os **Pontos Desfavoráveis** dos principais métodos comparação com Produtos no Mercado Múltiplos.
- I. Dificuldade de obtenção de informações.
  - II. Amplamente utilizado no mercado financeiro.
  - III. Análises podem desconsiderar riscos e potencialidades do ativo.
  - IV. Facilidade de entendimento por parte de tomadores de decisão.
  - V. Possibilidade de super(sub)estimativas de valor graças à situação do mercado (ex. da bolha da internet).

Das assertivas apresentadas:

- a) Apenas as alternativas I e II, IV estão corretas
  - b) Apenas as alternativas I, II e V estão corretas
  - c) Apenas as alternativas I, III e IV estão corretas
  - d) Apenas as alternativas II, III e V estão corretas
  - e) Apenas as alternativas III, IV, V estão corretas
8. Um dos modos de obter ganhos econômicos de licenciamento de uma tecnologia são os **royalties mínimos**. Assinale a alternativa **INCORRETA**:
- a) O valor dos *royalties* mínimos deve ser estimado de acordo com a previsão de comercialização da tecnologia.
  - b) Os *royalties* mínimos são pagos pelo licenciado ao licenciador quando a tecnologia não foi colocada no mercado no prazo previsto no termo contratual.
  - c) Os *royalties* mínimos são pagos pelo licenciado ao licenciador quando a comercialização da tecnologia está rendendo royalties acima do patamar mais alto especificado no termo contratual.
  - d) O prazo para iniciar o pagamento dos *royalties* mínimos deve ser definido conjuntamente e depende do estágio de desenvolvimento da tecnologia e das licenças a serem obtidas para sua comercialização.
  - e) O percentual de *royalties* mínimos cai com o aumento do valor das vendas, de modo a estimular o aumento da comercialização da tecnologia pelo licenciado.
9. Quanto aos tipos de relações entre Universidades e Empresas, analise as alternativas que se seguem e assinale a alternativa **CORRETA**:
- a) As parcerias devem ocorrer apenas em âmbito nacional.
  - b) Nas interações entre universidade e empresa não é aceitável a participação de outras instituições.
  - c) As parcerias podem ser formais ou informais com definição prévia dos objetivos. Logo, não serão aceitas parcerias sem instrumentos jurídicos ou ciência dos inventores.
  - d) As parcerias não podem envolver ativos intangíveis da universidade, uma vez que a gestão do conhecimento é atribuição dos NITs.
  - e) A interação entre a Universidade e Empresas pode se dar pelo apoio financeiro para alunos de pós-graduação, estagiários, operacionalizado por meio de bolsas de estudos, também patrocínio de cursos *in company* para seus funcionários.

10. Sobre Modelos de Inovação é **CORRETO** afirmar que:

- I. A inovação aberta ocorre quando um novo mercado se inicia em área específica da indústria, independentemente deste mercado já existir.
- II. A inovação aberta adequa o P&D interno para absorver os conhecimentos gerados externamente
- III. A inovação fechada é um processo desenvolvido dentro de uma organização, com apoio externo.

Das assertivas apresentadas:

- a) Apenas a afirmativas I está correta
- b) Apenas a afirmativa II está correta
- c) Apenas a afirmativas III está correta
- d) Apenas as afirmativas I, II estão corretas
- e) Apenas as afirmativas II, III estão corretas

11. Com relação aos **requisitos para estabelecer uma parceria**, objetivando a inovação, pode-se listar:

- I. Preparação do P&D interno da empresa e áreas suporte para interagir, absorver, internalizar o conhecimento;
- II. Criação de uma constância no investimento em P&D de longo prazo e contratação de especialistas da academia e do mercado;
- III. Estabelecimento de políticas, procedimentos e estrutura de pessoal, negociador aberto a cooperação e hábil para lidar com culturas diferentes.

Das assertivas apresentadas:

- a) Apenas a afirmativa I está correta
- b) Apenas a afirmativa II está correta
- c) Apenas as afirmativas I e II estão corretas
- d) Apenas as afirmativas II e III estão corretas
- e) As afirmativas I, II e III estão corretas.

12. Com relação ao que é passível de transferência de tecnologia, assinale a afirmativa **INCORRETA**:

- a) Patente de Invenção (PI); Modelo de Utilidade (MU); Desenho Industrial (DI);
- b) Fornecimentos de Tecnologia (FT); Serviços de assistência técnica e científica (SAT); Marcas de produto/serviço;
- c) *Know how* ; segredos industriais e serviços de manutenção;
- d) Marca de Certificação e Marca coletiva
- e) Registro de programa de computador e Topografia de circuitos integrados

13. Sobre as **modalidade de contratos de transferência de tecnologia**, faça a correspondência adequada entre as proposições que seguem:

- |   |  |
|---|--|
| I - contrato de transferência de tecnologia/fornecimento de <i>know how</i> | ( ) visam contratação de serviços técnicos relativos à instalação, conserto ou implementação de equipamentos técnicos, que disponha de <i>know how</i> específico como método ou planejamento técnico; |
| II - contratos de licença exploração de patentes (LEP)                      | ( ) visam treinamento operacional ou ensinamento de terceiros para que sejam operadas, implementadas ou consertadas máquinas ou equipamentos técnicos;   |
| III - contratos de licença de uso de marcas (LUM)                           | ( ) visam a aquisição de conhecimentos ou técnicas não patenteáveis para a fabricação de produtos, prestação de serviços ou aperfeiçoamento de produtos existentes;                                    |
| IV - contrato de prestação de serviços técnicos                             | ( ) contratos que objetivam a licença de marcas registradas ou depositadas junto ao INPI;  |
| V - contrato de assistência técnica   | ( ) objetivam a licença de patentes concedidas ou pedidos de patentes depositados junto ao Instituto Nacional de Propriedade Industrial – INPI.  |

Assinale a sequência **CORRETA**.

- a) V, IV, I, II e III
- b) IV, V, I, III e II
- c) II, V, I, III e IV
- d) IV, V, I, II e III
- e) II, IV, III, V e I

14. Em relação aos **tipos de licenças**, faça a correspondência adequada entre as proposições que seguem.

- |                                     |   |
|-------------------------------------|---|
| I. Licença simples                  | ( ) Concede apenas o uso de determinada tecnologia protegida.   |
| II. Licença mista                   | ( ) Quando licenciante, por sua vontade, concede direitos ao licenciado regulado pelo direito comum e pela Lei de Propriedade Industrial. |
| III. Licença onerosa ou não onerosa | ( ) Onerosa usualmente inclui vantagens econômicas financeiras. Não-Onerosa usualmente inclui vantagens econômicas não financeiras.       |
| IV. Licença voluntária              | ( ) Concede além do uso da tecnologia protegida, também o acesso a conhecimentos tecnológicos, <i>know how</i> , por exemplo.             |

Assinale a sequência **CORRETA**.

- a) I, IV, III e II
- b) I, II, III e IV
- c) IV, I, III e II
- d) I, IV, II e III
- e) IV, I, II e III

15. Quanto à transferência de *know how*, assinale a alternativa **INCORRETA**;

- a) O interesse empresarial está na exclusividade garantida não pela lei, mas pela situação fática: poucos sabem, tornando o sigilo fundamental.
- b) No direito brasileiro, este contrato específico não carece de regulamento próprio, portanto, as regras gerais de contratos e de propriedade intelectual, não podem ser aplicadas.
- c) Não gera exclusividade de mercado jurídica, ou seja, o detentor do segredo não pode impedir que outros cheguem ao mesmo conhecimento e o explorem.
- d) Proteção jurídica é limitada existindo apenas quando o acesso ao segredo se deu de forma ilícita, usando normas de concorrência desleal.
- e) O *Know How* pode ser transferido como qualquer outra tecnologia.

16. Sobre a **gestão de projetos de inovação**, faça a classificação correta.

- |                              |   |
|------------------------------|---|
| (A) Reserva de Contingência  | ( ) Valores planejados pelo Gerente do Projeto.   |
| (B) Reserva de Gerenciamento | ( ) Valores reservados pela Gerência.   |
|                              | ( ) Valores a serem utilizados em situações futuras e que podem ser parcialmente previstas (“known unkowns”). |
|                              | ( ) A serem utilizados em situações futuras e impossíveis de serem previstas (“unknown unkowns”).             |

Assinale a sequência **CORRETA**:

- a) A, A, B e B
- b) B, A, B e A
- c) A, B, A e B
- d) A, A, A e B
- e) A, B, B e A